

SIEMENS

Ingenuity for life

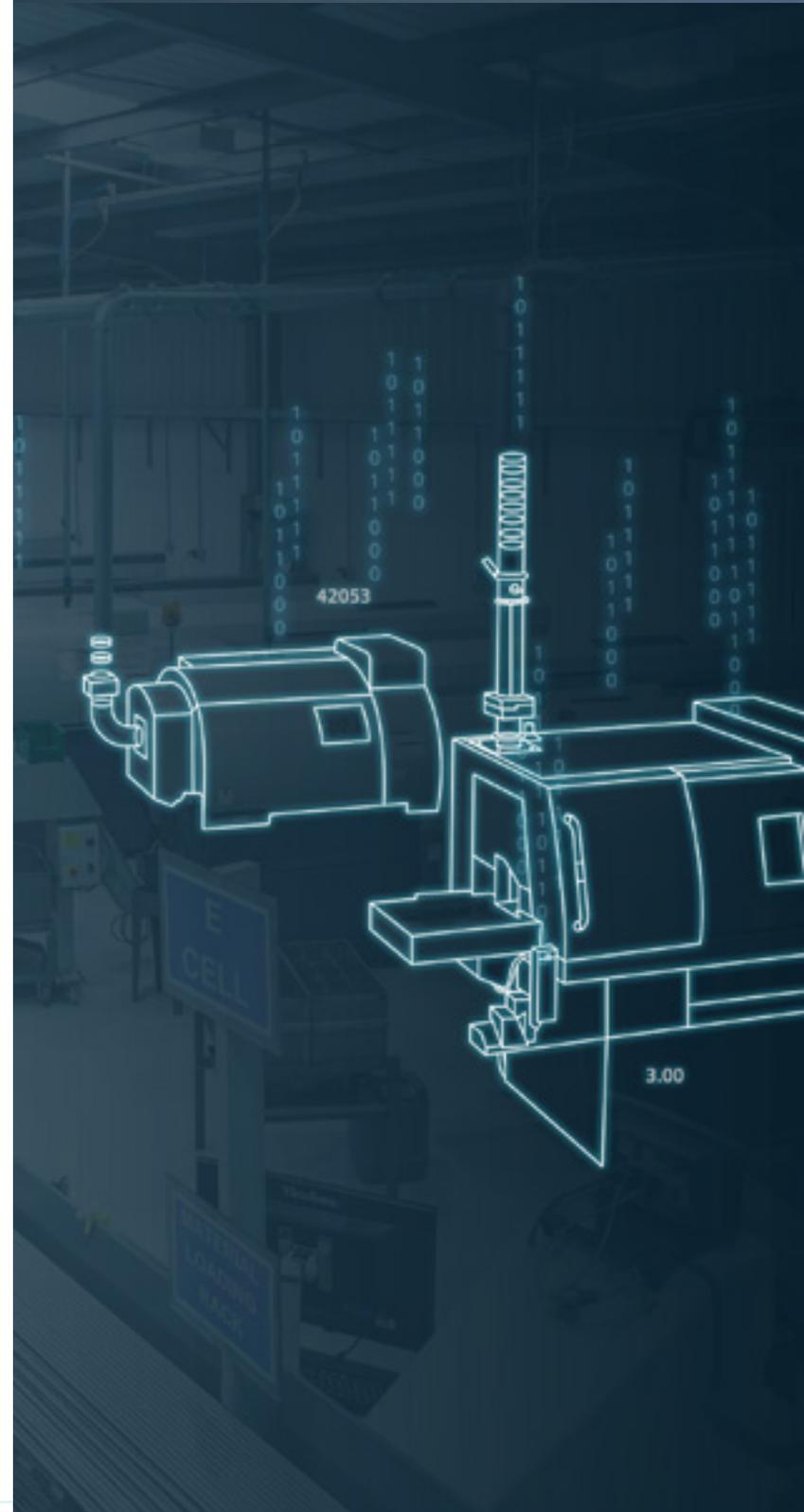
LIBRO ELECTRÓNICO

MONETIZAR LA IoT CON NUEVOS MODELOS DE NEGOCIO



INTRODUCCIÓN

Iniciar un viaje por la Internet industrial de las cosas (IIoT) puede ser amenazador. Por este motivo, las empresas que se encuentran en la etapa inicial de adopción de IIoT deben tener un plan centrado en capitalizar las oportunidades más simples e inmediatas para entregar valor. A partir de ahí, el siguiente paso es ampliar e implementar una estrategia más sólida a largo plazo.



Con una estrategia fundamental, la IoT le permite, como mínimo...



Mejorar el tiempo de actividad con un mantenimiento predictivo



Eliminar desperdicios con monitoreo de condición



Aumentar las tasas de producción con bienes optimizados y menores tasas de fallas



Minimizar los defectos mediante los gemelos digitales y el seguimiento de la producción

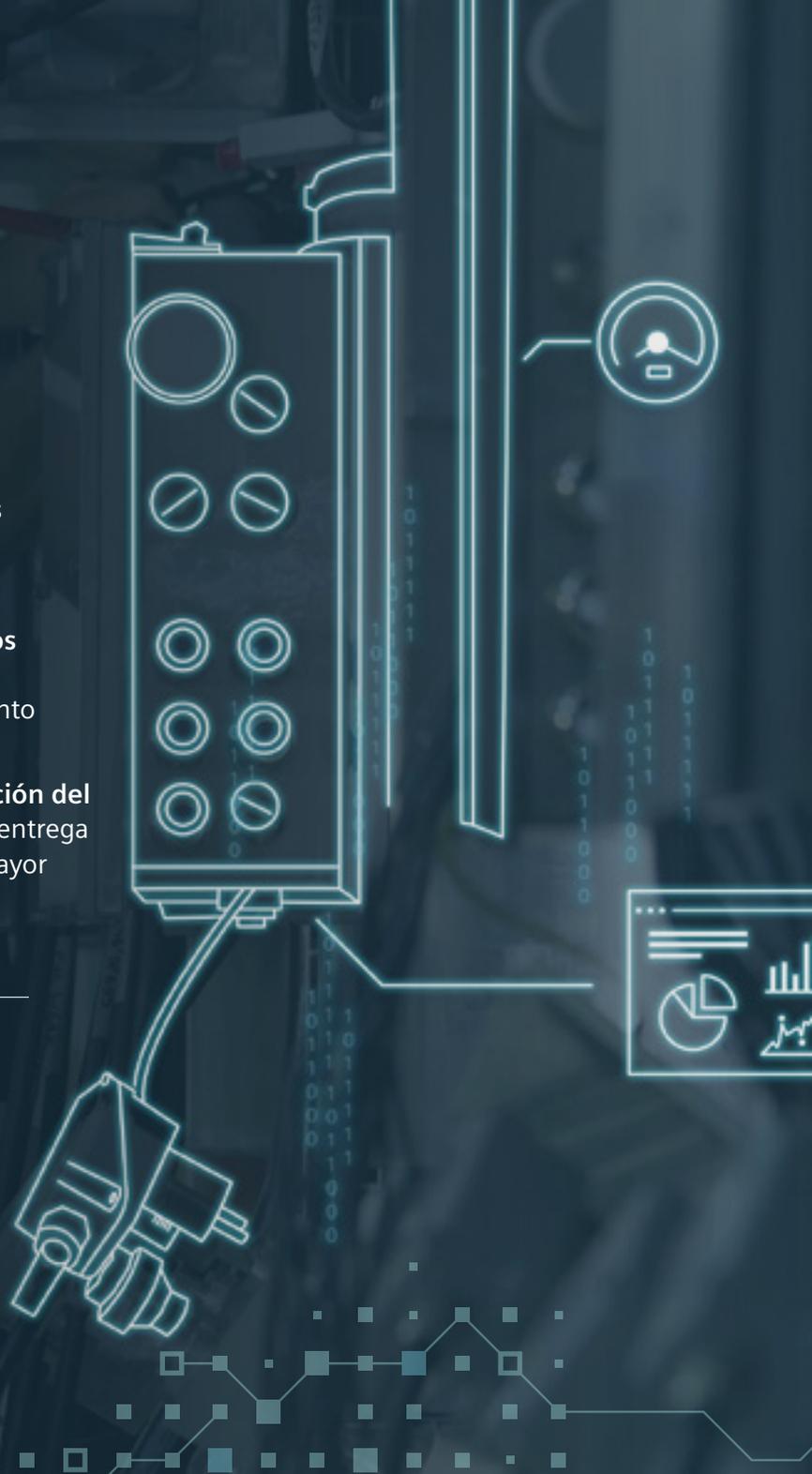


Reducir el consumo de energía mediante la transparencia en el uso



Aumentar la satisfacción del cliente mediante una entrega más rápida con una mayor calidad

Estas ganancias de ingresos y eficiencia operativa bien valen el esfuerzo y los recursos necesarios para implementar la IoT industrial. Pero detenerse en estos beneficios es como comer un pastel sin glaseado.





DESARROLLO DE NUE- VOS MODELOS DE NE- GOCIO

La IoT también permite a las empresas desarrollar modelos comerciales completamente nuevos, abriendo nuevos canales de ventas y nuevas fuentes de ingresos, tales como:

- **Mantenimiento como servicio**
- **Modelo de pago por uso**
- **Personalización en masa**
- **Desarrollo de aplicaciones**



Nuevos modelos de negocio habilitados por IoT

MANTENIMIENTO COMO SERVICIO

Genere ingresos adicionales al incluir la tecnología IoT en sus productos para realizar un seguimiento remoto del rendimiento de la máquina. Esto le permite ofrecer servicios de mantenimiento cada vez que venda una máquina o pieza. Con los acuerdos de nivel de servicio (SLA) vigentes, puede ofrecer a los clientes un tiempo de actividad y productividad garantizados.



Aproveche el mantenimiento predictivo para preparar las máquinas antes de que fallen. Implemente servicios para remediar anomalías u ordene proactivamente piezas nuevas.



Familiarícese con la forma en que se utiliza una máquina. ¿Se utiliza la máquina para el propósito por el cual fue construida? ¿Y se opera con los parámetros adecuados para permitir posibles reclamos de garantía?



Seguimiento del mantenimiento, tasas de producción y rendimiento operativo general para informar cuál será la producción futura de la máquina o pieza.

Nuevos modelos de negocio habilitados por IoT

MODELO DE PAGO POR USO

Al monitorear las máquinas de forma remota, puede deducir la frecuencia de uso. Esto le permite arrendar máquinas a los clientes y cobrar según la actividad (pago por uso), lo que le permite vender un resultado en lugar de solo una máquina.



Utilice el mantenimiento de la máquina como servicio para ofrecer acuerdos de nivel de servicio atractivos y sólidos con respecto al tiempo de actividad, y aumentar la satisfacción del cliente



Descubra nuevos clientes: las empresas que no podían comprar una máquina ahora pueden licenciar / arrendar una



Aumentar el espacio de utilización: las empresas que no podían permitirse comprar más de una máquina, ahora pueden licenciar / arrendar más de una



Recupere el valor del activo "en servicio" durante varios años deduciendo la depreciación

Nuevos modelos de negocio habilitados por IoT

PERSONALIZACIÓN EN MASA

Los usuarios de las máquinas están bajo presión para crear productos únicos en pequeñas cantidades para los clientes. Satisfaga las necesidades de sus clientes mediante el uso de la automatización inteligente a fin de configurar dinámicamente los atributos y las especificaciones de las máquinas o piezas que están produciendo.



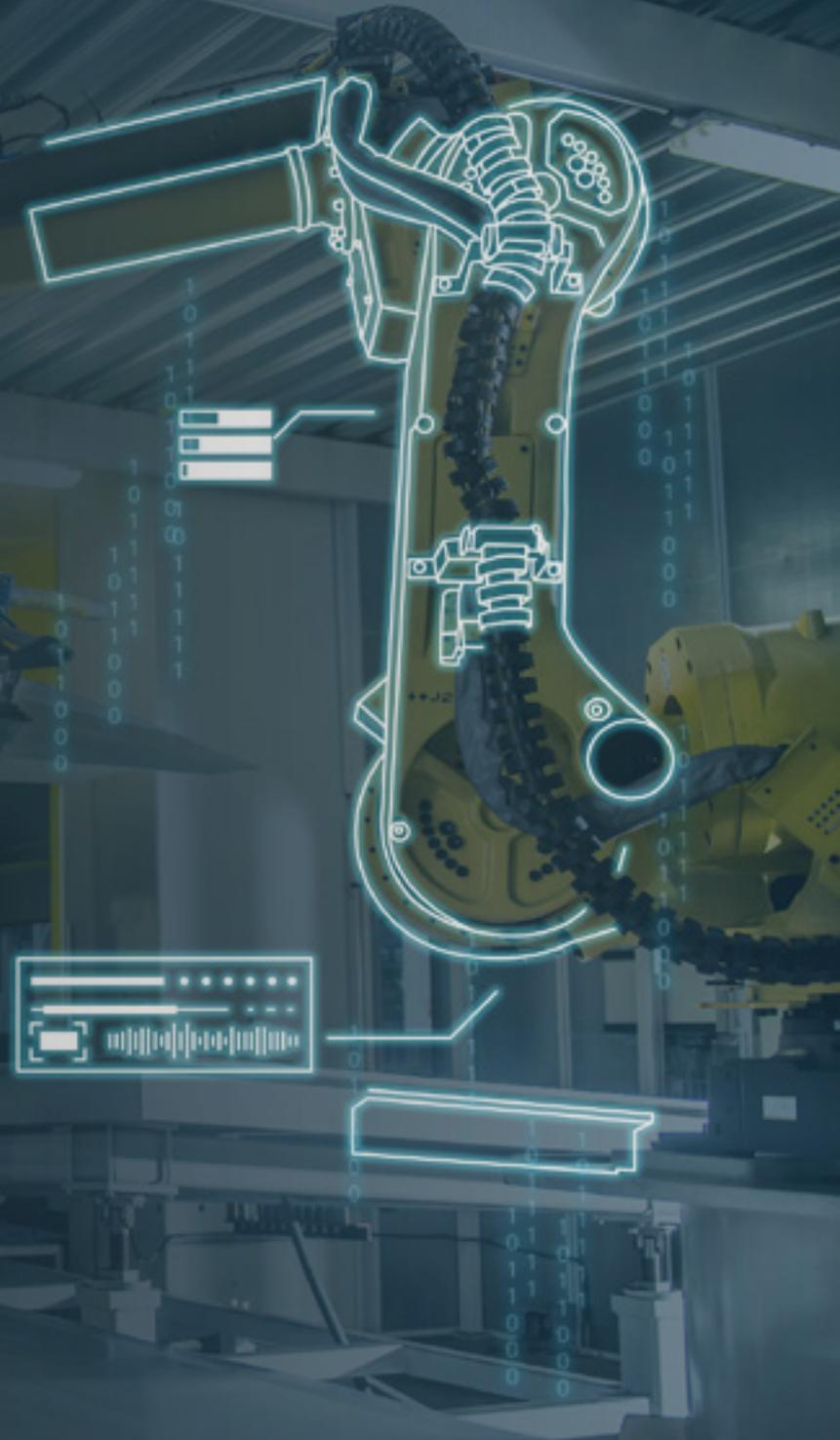
Introduzca agilidad y flexibilidad en la línea de producción con aplicaciones informáticas basadas en datos



Acelere el diseño de productos y el cambio en la producción con la tecnología de gemelos digitales



Adquiera una ventaja competitiva con costes reducidos para producción de bajo volumen



Nuevos modelos de negocio habilitados por IoT

DESARROLLO DE APLICACIONES

Desarrollar, implementar y vender sus propias aplicaciones únicas proporciona una fuente adicional de ingresos y expande las capacidades de su producto. Permita que sus clientes se den cuenta del potencial completo de las máquinas con IoT al ofrecer aplicaciones personalizadas que satisfagan sus casos de uso específicos.



Desarrolle aplicaciones inteligentes para la IoT, expandiendo el valor de su oferta



Empodere a los usuarios no técnicos para innovar y comenzar rápidamente a recopilar datos y medir los KPI



Utilice la plataforma Mendix para desarrollar aplicaciones de código bajo e integrarlas fácilmente con MindSphere



MINDSPHERE PARA IoT

Implemente la IoT y comience a crear un nuevo valor a partir de sus activos antiguos con MindSphere, la plataforma IoT especialmente diseñada por Siemens. MindSphere le permite conectar de manera fácil y segura los activos de fábrica nuevos y existentes para obtener transparencia en tiempo real en el estado y el rendimiento.

Fácil de adoptar

Entregado en calidad de plataforma como servicio (PaaS), puede seguir las estrategias de IoT sin el tiempo y el coste tradicionalmente asociados con la implementación de nuevas tecnologías en sus activos y procesos.

Universalmente abierto

MindSphere es compatible con los activos de Siemens y de terceros, ayudándole a obtener continuamente un nuevo valor de toda su flota de dispositivos, sin importar cuán diversa sea.

Creada con experiencia

Tras de décadas de experiencia en asociación con la automatización industrial, los conocimientos de Siemens ofrecen el mejor valor en una serie de mercados verticales de la industria.



Si desea obtener más información sobre cómo implementar los nuevos modelos de negocio y monetizar la IoT, visite www.siemens.com/mindsphere.

